

La Cave d'A Côté



Golden boy

L'homme est direct : " Je ne suis pas caviste, je suis seulement le financier. Je suis propriétaire de cette cave, le vin me passionne, je sais dire si j'aime ou non un vin et pourquoi mais ne me demandez pas de précisions sur les assemblages ou la vinification, je n'en sais rien le plus souvent ".

La petite quarantaine triomphante, ce père de famille est un hyper-actif. Auparavant chef d'une entreprise qu'il a développée en franchise avant de tout vendre, Frédéric Billon s'est lancé dans le commerce du vin parce qu'il aime le produit mais aussi parce que les perspectives de développement lui paraissent prometteuses : " Je dois penser à l'avenir de mes enfants. Quand on en a quatre comme moi, il vaut mieux se bouger. C'est ça que je fais ".

Trop sérieux s'abstenir

Il rachète donc cette cave en début d'année. Principalement dédiée à la vente en vrac, à certains bistrot du coin par exemple, elle a conservé de grandes cuves que Frédéric Billon s'empresse de faire enlever. Il veut créer un lieu convivial, pas trop sérieux. " Dans un premier temps, j'ai travaillé avec un sommelier très compétent dans la boutique. Ses connaissances étaient indéniables mais son approche trop technique du vin n'allait pas dans mon sens. Il me faut un expert en vin certes mais surtout un bon vendeur, qui sait apporter des données techniques aux clients demandeurs mais qui saura aussi vendre avec plaisir un flacon tout simple à 5 €, un vin de plaisir sans prétention. Avec Sébastien Buffet, j'ai trouvé

un relais idéal en boutique ". La sélection ? Pas spécialement pointue, elle se veut surtout à la pointe en rapport prix-plaisir (c'est réussi), privilégiant les vins plutôt faciles à boire .

Members Only

Communicant efficace, ce fan de Harley Davidson (une grande virée jusqu'en Norvège accomplie cet été avec quelques amis) a en poche un carnet d'adresses très bien rempli ; il ne perd en outre jamais l'occasion d'étoffer cette liste en distribuant par exemple une carte de membre du " Club d'A Côté " à tout client de sa cave.

Le Club d'A Côté ? Un espace autrefois réservé au stock de bouteilles de l'ancienne cave et aujourd'hui reconverti en bar à vins. Frédéric Billon y organise régulièrement des soirées réservées aux titulaires de la carte de son club. " Cette carte permet de recevoir des invitations aux dégustations et animations que j'organise au Club d'A Côté. Mes meilleurs clients, les VIP, ont droit à certains privilèges comme de participer aux soirées cigare. Je reçois parfois de jeunes chanteurs qui veulent se faire la main face à un public même restreint, j'ai même des demandes pour des repas de fêtes, sans compter évidemment les soirées Beaujolais Nouveau ou celles réservées aux filles avec cadeau coquin ". L'homme fourmille d'idées et a créé un concept qui marche si bien qu'il songe déjà à vouloir en faire une franchise. Pour faire à nouveau la culbute ?

5-7 rue Pléney dans le 1er et 3 rue Fromagerie. Tél. 04 78 28 31 46.

